



DYSA realiza demostraciones de equipos médicos en todo el país

“Una demo es una oportunidad de mostrarle al cliente las bondades y características del equipo, la calidad y qué es lo bueno que se lleva cuando elige un equipo de vanguardia con la garantía de DYSA. Siempre preferimos mostrar primero el equipo y luego continuar con la venta, porque lo más importante para nosotros es que el cliente conozca la calidad y se enamore del equipo; de ahí partimos para todo lo demás. Ofertas de ecógrafos hay muchas en el país, pero nosotros tenemos la ventaja de la calidad de la imagen, la confianza en el equipo y la asistencia que DYSA ofrece”, señaló la especialista Claudia Arca, sub gerente de Soluciones de Ecografía de DYSA.

Las demos en general pueden ser de una gama amplia de equipos y productos, pero los que más pueden trasladarse son los equipos de ecografía, monitoreo, rayos X, además de los desfibriladores para el cual se aprovecha la demo para una capacitación sobre cardioseguridad.

Todas las demos son gratuitas, y pueden durar unas horas hasta incluso una semana.

“Vamos desde lugares que están a cuadas de nuestra oficina hasta ciudades como Pedro Juan Caballero, Ciudad del Este, Encarnación, Pilar, San Ignacio, Filadelfia, Loma Plata; cubrimos la totalidad del territorio paraguayo e incluso tenemos una sala exclusiva para demo en las oficinas de DYSA” concluyó comentando la especialista.



En la central de DYSA se cuenta con una sala dedicada exclusivamente a demostraciones de equipos.

